

KREISHANDWERKERSCHAFT OLDENBURG

Tannenstraße 9 – 11, 26122 Oldenburg Oldenburg
Tel.: 04 41/77 09-0, Fax: 04 41/77 09-99, e-mail: info@khs-ol.de

„In Preisgesprächen überzeugen“

Seminar-Ziele

Souveräner und professioneller Auftreten in Verhandlungssituationen, insbesondere bei Preisgesprächen und in Abschlusssituationen

Termin:	Donnerstag, 14. Februar 2013
Dauer:	9.00 bis 17.00 Uhr
Referent:	Nikolaus Rohr, Oldenburg
Zielgruppe:	Handwerksunternehmer, angestellte Meister und Nachwuchskräfte
Teilnahmegebühr:	155,00 € (inkl. Tagungsunterlagen, Getränke und Mittagessen)
Ort:	Kreishandwerkerschaft Oldenburg, Tannenstraße 9 - 11, 26122 Oldenburg

Da die Teilnehmerzahl auf 15 Personen begrenzt ist, werden die Anmeldungen nach Posteingang berücksichtigt.

Seminar-Inhalte

- Mit Intelligenz Kunden gewinnen und binden
- Warum Kunden für Ihre Leistung den gewünschten Wert bezahlen
- Wie Sie den Wert Ihrer Leistung darstellen
- Den richtigen Eindruck erwecken durch Körpersprache, Stimme und Ton
- Argumentations- und Verhandlungstechniken
- Strategien und Taktiken bei Preisverhandlungen
- Was sagen Sie, wenn der Kunde sagt: „...zu teuer!“ ?
- Killerphrasen-Killer
- Konflikte vermeiden - Lösungen bieten
- Abschlüsse gekonnt herbeiführen
- Erleben Sie sich selbst in praktischen Übungen

-Bitte wenden-

KREISHANDWERKERSCHAFT OLDENBURG

Tannenstraße 9 – 11, 26122 Oldenburg

Tel.: 04 41/77 09-0, Fax: 04 41/77 09-99, e-mail: info@khs-ol.de

Kreishandwerkerschaft Oldenburg
Tannenstraße 9-11

26122 Oldenburg

Unternehmerseminar „In Preisgesprächen überzeugen“ am 14. Februar 2013

An dem oben genannten Seminar nehme/n ich/wir mit ____ Person/en teil.

Vor- und Zuname

Vor- und Zuname

Vor- und Zuname

Ort und Datum

Unterschrift und Stempel